

Comverse выпускает Comverse® ONE™ – операторское решение биллинга и активного управления отношениями с клиентами для упрощения операций и ускорения получения прибылей

Решение уже внедряется у оператора услуг Quad-Play

2 июня 2008 г. – Компания Comverse, мировой лидер в поставках программного обеспечения и систем для развитых мультимедийных услуг связи и биллинга, представляет Comverse® ONE™ – единственное в отрасли решение биллинга и обслуживания потребителей, построенное на единой модели данных и едином каталоге продуктов, и предлагающее прозрачную и эффективную поддержку как множества услуг, так и конвергентной оплаты в одной системе. Этот подход уникальным образом дает операторам связи возможность последовательно применить единую систему для управления отношениями со всеми абонентами, вне зависимости от типа обслуживания и оплаты, и позволяет ускорить запуск новых рыночных предложений и маркетинговых акций.

Подход, применяемый в решении Comverse ONE, снижает затраты, позволяет скорее получить прибыль и повышает качество услуг с точки зрения пользователя. Поскольку вся функциональность опирается на единую модель данных и единый каталог продуктов, нет нужды в интеграции разнородных составляющих, что приводит к сокращению стоимости и времени внедрения системы. Решение Comverse ONE можно применять в различных вариантах, отвечающих потребностям оператора. Comverse ONE поддерживает любую комбинацию счетов и услуг с предоплатой, оплатой по факту, гибридных счетов, или услуги и счета чисто одного типа, а также любые их варианты с контролем кредита в режиме реального времени, самообслуживанием и управлением заказами со стороны абонентов любого типа. Решение можно внедрять в любом режиме, добавляя новые возможности по мере необходимости в преобразовании, связанном с изменяющимися условиями бизнеса. Поскольку все модули основаны на той же самой архитектуре, модернизация и развитие являются простыми и экономичными.

«Конвергентное начисление платежей в режиме реального времени жизненно необходимо для монетизации услуг нового поколения, а также для того, чтобы операторы могли создавать уникальные рыночные предложения, гибко персонализируя услуги, предлагая пакеты услуг и многочисленные ценовые

Comverse выпускает Comverse® ONETM – операторское решение биллинга и активного управления отношениями с клиентами для упрощения операций и ускорения получения прибылей

модели» - считает Норберт Шольц (Norbert Scholz), директор по исследованиям в Gartner.

«Мы с гордостью представляем это решение нового поколения, которое уже проходит первое внедрение. – рассказывает Ховард Вульф (Howard Woolf), президент Группы Конвергентного Биллинга Comverse. – Мы понимаем потребность операторов в упрощении процессов, снижении затрат и сложности, связанных с применением разнородных систем. Comverse теперь обладает уникальным предложением, отвечающим этой потребности наших клиентов».

Новое предложение базируется на мощном наследии лидирующих на рынке биллинговых решений Comverse. Для существующих клиентов оно представляет собой эволюционный шаг, поддерживающий полную функциональность BSS, от ценообразования, начисления платежей, контроля сессий и рекламных предложений в режиме реального времени, до активного управления отношениями с клиентами, включая самообслуживание и управление заказами, а также выставления счетов и других финансовых операций, согласования и реализации расчетов с партнерами по контенту, все на основе одинаковой архитектуры.

О компании Comverse

Comverse, входящая в состав корпорации Comverse Technology, Inc., - это ведущий в мире поставщик программного обеспечения и систем для усовершенствованных услуг связи повышенной потребительской ценности и решений биллинга в реальном времени.

Корпорация Comverse Technology также включает Verint Systems, поставщика программных решений для обнаружения подслушивающих устройств и сетевой безопасности видео и бизнес-приложений, и Ulticom, поставщика программных решений для передачи сигнализации в проводных, беспроводных и Интернет-соединениях. Comverse Technology входит в списки S&P 500. Для получения дополнительной информации посетите корпоративный веб-сайт www.comverse.com

Все упомянутые наименования продуктов и компаний могут быть торговыми марками, принадлежащими Comverse или соответствующим владельцам.
Примечание: Этот пресс-релиз содержит утверждения, являющиеся прогностическими согласно законодательного акта США о реформе судопроизводства по частным ценным бумагам от 1995 г. Не может быть никаких гарантий осуществления прогностических утверждений, и реальные результаты могут отличаться от прогнозов и оценок. Факторы, влияющие на результаты, могут включать риски и неопределенности, связанные с влиянием неопределенных обстоятельств, включая, но не ограничиваясь, воздействие конкуренции продуктов и цен, спрос на продукты и восприимчивость рынка, проблемы в разработке новых продуктов, заключение ключевых стратегических альянсов, доступность исходных материалов, местное законодательство, валютные изменения и флуктуации учетных ставок, макроэкономические изменения, флуктуации рабочих процессов и другие риски, подробно описываемые в документах Securities and Exchange Commission, в том числе в последнем годовом отчете компании в Form 10-K и последовательных квартальных отчетах в Form 10-Q. Эти документы можно получить в компании, на веб-сайте www.cmyt.com, или в электронной системе сбора данных EDGAR на сайте www.sec.gov. Компания не будет пересматривать или вносить позднейшие изменения в какие-либо уже сделанные заявления.

Информация для прессы: Кайя Соркин

Тел. +972-544504510 e-mail: kayas@netvision.net.il Skype: kayasorkin