

Работай и играй ... как Евросеть

Сибирский филиал подвел итоги работы за 1 квартал 2008 года

14 мая 2008 г., - Новосибирск. - Компания «Евросеть» провела в Новосибирске корпоративный турнир по волейболу среди руководителей Сибирского филиала.



Спортивный праздник, основной целью которого было командообразование, был приурочен подведению итогов работы субфилиалов Сибирского региона и награждению лучших руководителей подразделений особыми призами. В этот раз желтые автомобили AUDI заслуженно достались управляющему субфилиала Иркутск Нурутдинову Сергею и руководителю омского департамента розничных продаж Мищенко Юлии.

«На этот раз вручение автомобиля именно мне было по настоящему неожиданным. Как правильно заметил управляющий филиалом Алексей Попов: "От этого человека он ускользал дважды". И дважды с минимальным отрывом меня опережали коллеги из соседних регионов, - рассказывает Сергей Нурутдинов. - Это действительно отличный подарок (пусть и на квартал) и признание результатов работы Иркутского субфилиала, этот приз будет предметом гордости каждого сотрудника в нашем подразделении».

Юлия Мищенко подчеркнула, что для нее этот подарок – особая гордость, ведь в Омск желтая AUDI попадает вот уже третий раз за лучшие результаты работы субфилиала.

В волейбольном турнире, состоявшемся после вручения главных призов, приняли участие все управляющие субфилиалов и руководители региональных секторов коммерческого департамента компании «Евросеть» из Новосибирска, Омска, Томска, Барнаула, Кемерово, Новокузнецка, Иркутска, Красноярска. Новички ни в чем не уступали профессионалам и, в некоторых момент вели себя не менее отважно, чем опытные игроки. Шквал эмоций и бурные комментарии только придавали азарта и мастерства командам.

В результате турнира определилась команда – победитель, игроками которой были:

Соколов Александр - управляющий субфилиала (Красноярск)
Новик Екатерина – руководитель отдела продаж (Красноярск)
Стуков Дмитрий – руководитель сектора отдела продаж (Барнаул)
Ткаченко Марина – руководитель сектора отдела продаж (Новосибирск)
Аксинина Ирина – руководитель сектора отдела продаж (Иркутск)

Победителям управляющий сибирского филиала компании «Евросеть» Алексей Попов вручил спортивные дипломы и сертификаты на обучение в рамках повышения квалификации.

«Евросеть» - крупнейшая компания, работающая на рынке сотового ритейла и ведущий дилер крупнейших операторов связи. Основными направлениями деятельности компании являются осуществление розничной торговли сотовыми телефонами, цифровыми фотоаппаратами, телефонами DECT, персональным аудио, аксессуарами, подключение к операторам связи и оказание информационных услуг клиентам.

В настоящее время компания представлена более 5150 магазинами, расположенными в России, Украине, Белоруссии, Молдавии, Эстонии, Латвии, Литве, Казахстане, Киргизии, Узбекистане и Армении. По результатам 2007 года оборот компании «Евросеть» составил \$5,61 млрд.

Согласно отчету компании Deloitte (14 января 2008), по результатам 2006 года «Евросеть» возглавила список самых динамично развивающихся ритейлеров мира и вошла в рейтинг ТОП-250 крупнейших международных розничных компаний.

Сибирский филиал компании «Евросеть» представлен 502 салонами, расположенными в 134 населенном пункте федерального округа.

За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь:

«Евросеть»

Ульяна Смольская
PR-менеджер филиала Сибирь
компании "Евросеть"
Тел.: +7 913 920 24 25
ICQ: 485 080 069
nsk-pr@euroset.ru

