

Пресс-релиз

www.nortel.com

24 декабря 2007 г.

За дополнительной информацией обращаться:

Виктория Чуйкова
Nortel
007 (495) 544 50 00
vtchouik@nortel.com

Сергей Северинко
PRP Group
007 (495) 937 31 70
nortel@prp.ru

Новые решения Nortel помогают малому бизнесу защитить до 70 процентов средств, инвестированных в оборудование

Решения для малого и среднего бизнеса отличаются гибкостью и совместимостью с действующими решениями

ТОРОНТО – Компания Nortel* [NYSE/TSX: NT] анонсировала новую линейку продукции, которая специально предназначена для малых и средних предприятий (МСП) и отличается обратной совместимостью с ранее приобретенными решениями Nortel, что дает каждому заказчику возможность сосредоточить свои ресурсы на росте и развитии основного бизнеса. В нее входят: новые функциональные модули для удостоенной многочисленных наград платформы Business Communication Manager (BCM) 50, новые современные IP-телефоны для МСП, набор прикладных средств громкой связи и обмена текстовыми сообщениями, а также полнофункциональный беспроводный цифровой телефон с увеличенным радиусом действия.

«В компании Nortel понимают, что нельзя подходить ко всем с одной меркой; именно поэтому, создавая решения для МСП, мы тщательно учитываем особенности этого стратегического сегмента рынка, – говорит Фил Эдхольм, главный технолог и вице-президент по сетевой архитектуре подразделения корпоративных решений компании Nortel. – По сути, создание комплексных, сквозных решений, специально предназначенных для малого и среднего бизнеса, а не представляющих собой адаптированные разработки для крупных организаций – это главное, что отличает компанию Nortel от ее конкурентов. Наша конечная цель заключается в том, чтобы помочь заказчикам из числа МСП добиваться максимальной отдачи от средств, затрачиваемых на удовлетворение потребностей своих предприятий».

Простое обновление программного обеспечения – это все, что требуется пользователям платформы Nortel BCM50, чтобы немедленно воспользоваться ее новыми возможностями, такими как организация соединительных линий на базе протокола SIP, обеспечивающих более экономичный доступ к операторским услугам, современная конференцсвязь и многое другое. Более того, благодаря BCM50 заказчики Nortel, которые эксплуатируют малые офисные станции Norstar, могут защитить до 70 процентов от своих прежних вложений, сохранив действующее оборудование в процессе перехода на IP-телефонию и конвергентные коммуникационные решения.

Фирма Nucleus, один из заказчиков компании Nortel из числа предприятий малого и среднего бизнеса, работает на рынке Интернет-услуг города Калгари с 1993 года. «Сегодня мы располагаем штатом в 35 сотрудников и являемся самым быстроразвивающимся независимым частным поставщиком Интернет-услуг в западной Канаде, – говорит президент Nucleus Inc. Дейв Берцинз. – В компании Nortel понимают, что мы растущее предприятие, и поэтому нам было предложено масштабируемое решение, возможности которого могут наращиваться по мере необходимости, обусловленной нашим собственным ростом. Компании Nortel и Nucleus разделяют общую цель, которая заключается в том, чтобы обеспечивать высочайший уровень поддержки и обслуживания клиентов. Работая с компанией Nortel, мы можем целиком сосредоточиться на своей основной деятельности – мы знаем, что Nortel даст нам выверенные решения, полностью адаптированные к требованиям нашего предприятия».

«Раньше малые и средние предприятия были ограничены в выборе доступных им технических решений и средств связи, и это сказывалось на их способности развиваться и добиваться успеха. Но ситуация меняется по мере того, как компании, подобные Nortel, вооружают МСП адаптированными к их нуждам технологиями доступа в Интернет, решениями для интеграции контактных центров и организации труда сотрудников удаленных подразделений, – говорит Рэй Боггз, вице-президент по изучению проблем малого и среднего бизнеса аналитической фирмы IDC. – Работать с МСП непросто, так как они стремятся к внедрению самых передовых технологий, но при этом не хотят избавляться от имеющегося у них оборудования. Подход, избранный компанией Nortel, предусматривает возможность модернизации инфраструктуры МСП с сохранением ими отдачи от ранее вложенных средств».

За последние 20 лет компания Nortel поставила малым и средним предприятиям из 80 стран мира 15 миллионов настольных телефонов, сопроводив их комплексными решениями, позволяющими развертывать и масштабировать сети таким образом, чтобы они отвечали не только текущим, но и будущим потребностям. Анонсированная сегодня линейка продукции совместима с уже существующими системами передачи данных для МСП, что делает ее на 30 процентов экономичнее аналогов, предлагаемых ведущими конкурентами; к тому же в ее состав входят беспроводные устройства с вдвое большим, чем у конкурентов, радиусом действия. Это еще раз подтверждает твердое намерение компании Nortel помогать малым и средним предприятиям получать преимущества, которые обеспечивают комплексные конвергентные решения, поставляемые одним производителем и работающие под управлением единой платформы администрирования.

Продукция Nortel для МСП включает:

- Решение Business Communications Manager (BCM) 50, версия 3.0: Приобретая данное решение, новые и существующие заказчики получают в свое распоряжение дополнительные возможности организации связи на базе протокола SIP, новые функции конференцсвязи и отчетности, улучшенные приложения, более широкие возможности межплатформенной интеграции, большее удобство эксплуатации системы, а также поддержку новых, специально разработанных для МСП IP-телефонов 1200-й серии. Это уже третья крупная версия платформы Nortel BCM50, которая за время своего существования была удостоена многих отраслевых наград; всего с мая 2005 года было выпущено более 75 тысяч таких устройств. В настоящее время они продаются в странах Северной Америки, Карибского бассейна, Латинской Америки и Азии.
- IP-телефоны IP Phone 1200 Series: Компания Nortel предлагает широкий ассортимент инновационных, богатых функциями IP-телефонов, которые поставляются заранее запрограммированными и поддерживают все основные функции телефонной связи, необходимые МСП, такие как автоматический набор номера, конференцсвязь и обмен сообщениями. Все телефоны без труда адаптируются к требованиям конкретных пользователей и обеспечивают доступ к более чем четыремстам функциям платформы BCM. Впервые заказчикам из сегмента малого и среднего бизнеса предлагаются настольные клиентские устройства VoIP по ценам, сопоставимым с ценами на обычные цифровые телефоны. В настоящее время IP-телефоны 1200-й серии продаются в странах Северной Америки, Карибского бассейна, Латинской Америки и Азии.
- Комплект громкой связи APP Pack (Advanced Paging Productivity Pack): Комплект включает набор инновационных приложений для BCM, обеспечивающий МСП доступ к самым современным функциям громкой связи и обмена сообщениями. Решение APP Pack помогает эффективно поддерживать связь с мобильной рабочей силой, способствуя повышению качества обслуживания клиентов и обеспечивая согласованную работу персонала предприятия розничной торговли и его удаленных площадок. Пока данное решение продается только в странах Северной Америки.
- Абонентское устройство Business Series Terminal T7406E: Новый беспроводный цифровой телефон для пользователей систем Norstar и BCM; имеет увеличенный радиус действия (до 1000 футов) и отличается богатством функций, которыми можно пользоваться как внутри офиса, так и возле него. Абонентское устройство продается в странах Северной Америки и некоторых странах Карибского бассейна и Латинской Америки (в Мексике и Карибских государствах, кроме Тринидада и Ямайки).

Компания Nortel разработала целый ряд маркетинговых программ, призванных помочь авторизованным партнерам по сбыту в продаже конвергентных систем передачи речи и данных заказчикам из числа малых и средних предприятий. Все эти программы учитывают особенности регионов, для которых они предназначены, и подкрепляются различными инструментариями для партнеров: средствами формирования спроса, пакетами стандартных решений для МСП, ориентированными на заказчиков рекламными материалами, схемами стимулирования заказчиков и дополнительными услугами, призванными облегчить оптимизацию внедряемых решений.

О компании Nortel

Компания Nortel – признанный лидер телекоммуникационного рынка, создающий средства связи, благодаря которым воплощается в жизнь концепция “Business Made Simple”. Наши технические решения нового поколения, предназначенные как для операторов связи, так и для корпоративных заказчиков, обеспечивают надежное функционирование мультимедийных систем и критически важных бизнес-приложений. Технологии Nortel призваны устранять препятствия, мешающие наращиванию эффективности, скорости и производительности современных телекоммуникаций, позволяя создавать простые и надежные сетевые решения, которые обеспечивают пользователям своевременный доступ к нужной им информации. Компания Nortel осуществляет свою деятельность более чем в 150 странах мира. Более подробную информацию о компании Nortel вы найдете на ее веб-сайте: www.nortel.com. Последние новости о компании Nortel так же публикуются на ее веб-сайте, в разделе: www.nortel.com/news.