



Дополнительная информация:

КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы

Елисева Мария

тел: 950 0227

e-mail: ir@comstar-uts.ru

КОМСТАР-ОТС ОБЪЯВЛЯЕТ ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

5 декабря, 2006 года, Москва. «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» ОАО («Комстар-ОТС», или «Группа») (LSE: CMST), крупнейший оператор интегрированных телекоммуникационных услуг в России и СНГ, объявляет неаудированные консолидированные финансовые результаты третьего квартала и девяти месяцев 2006 года по стандартам US GAAP.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ТРЕТИЙ КВАРТАЛ 2006 ГОДА

- Консолидированная выручка по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 34% до US\$ 291,8 млн.
- Чистая выручка альтернативного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 29% до US \$109,4 млн.
- Чистая выручка традиционного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 38% до US\$ 182,4 млн.
- Выручка от CPP составила US\$ 15,7 млн.
- Показатель OIBDA¹ Группы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 18%, достигнув US\$ 113,9 млн., и маржи OIBDA в 39%.
- Операционная прибыль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 6% до US\$ 76,5 млн.
- Чистая прибыль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросла на 41%, достигнув US\$ 48,3 млн.
- Денежные средства от основной деятельности увеличились на 2%, достигнув US\$ 88,9 млн.

¹ Показатель OIBDA определяется как операционная прибыль до вычета амортизации основных средств и нематериальных активов. См. Приложение А к данному пресс-релизу для определения OIBDA и расчета OIBDA от показателя операционной прибыли.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2006 ГОДА

- Консолидированная выручка по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 30% до US\$ 828,2 млн.
- Чистая выручка альтернативного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 27% до US\$ 311,7 млн.
- Чистая выручка традиционного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 32% до US\$ 516,5 млн.
- Показатель OIBDA Группы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 23%, достигнув US\$ 331,2 млн., и маржи OIBDA 40,0%
- Операционная прибыль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 20% до US\$ 240 млн.
- Чистая прибыль по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросла на 74%, достигнув US\$ 145,6 млн.
- Денежные средства от основной деятельности выросли на 14%, достигнув US\$ 249,0 млн.

Эрик Франке, Генеральный директор «Комстар ОТС», так прокомментировал результаты отчетного периода: «Мы представляем хорошие результаты операционной деятельности как за этот квартал, так и 9 месяцев 2006 года, демонстрирующие увеличение выручки по сравнению с аналогичным периодом прошлого года более, чем на 30%, а чистой прибыли за квартал – на 41%. В дополнение к впечатляющим результатам органического роста Группы, региональные компании обеспечили в этом квартале US \$12,8 млн. дополнительной выручки. Одновременно с этим выручка от предоставления услуг в условиях вступивших в силу 1 июля 2006 года правил «платит звонящий» составила порядка US \$15,7 млн. Мы предполагаем, что трафик с фиксированных телефонов на мобильные будет по-прежнему обеспечивать дополнительный источник роста доходов.

Нам также удалось добиться увеличения числа абонентов услуг широкополосного доступа в сентябре этого года по окончании сезона летних отпусков. Этот устойчивый рост продолжился и в четвертом квартале. Мы по-прежнему занимаем положение, позволяющее определять развитие рынка широкополосного доступа и комплексных предложений посредством использования собственной объединенной сетевой инфраструктуры и начала прямых маркетинговых кампаний по продвижению услуг доступа в Интернет для 3,6 млн. абонентов МГТС в жилом секторе. Мы продолжим продвижение в регионы и рассчитываем извлечь пользу от ожидаемых регуляторных изменений в структуре тарифов».

Николай Токарев, Вице-президент по финансам, дополнительно отметил: «Мы продолжили работу в направлении повышения эффективности операционной деятельности Группы. Мы начали реализацию ранее объявленной программы по сокращению численности персонала в ноябре и планируем сократить на 20% число сотрудников в альтернативном сегменте в Москве до конца 2006 года, уменьшить арендуемые площади офисных помещений, сократить и перевести на аутсорсинг неосновные виды деятельности, оптимизировать маркетинговые расходы и пересмотреть уровень расходов на сетевые ресурсы и услуги по их обслуживанию. Мы считаем, что эти меры позволят обеспечить сокращение затрат на \$8 млн. ежегодно, начиная с 2007 года».

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

(млн. US\$)	3 квартал 2006 г.	3 квартал 2005 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 3 квартал 2005	2 квартал 2006 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 2 квартал 2006	9 месяцев 2006 г.	9 месяцев 2005 г.	Изменение 9 месяцев 2006/ 9 месяцев 2005
Выручка (без учета внутригрупповых операций)								
Альтернативный сегмент.....	109,4	85,0	29%	102,8	6%	311,7	246,4	27%
Традиционный сегмент.....	182,4	132,4	38%	183,8	(1%)	516,5	390,4	32%
Итого консолидированная выручка..	291,8	217,4	34%	286,6	2%	828,2	636,8	30%
OIBDA.....	113,9	96,3	18%	115,0	(1%)	331,2	269,7	23%
Маржа OIBDA	39,0%	44,3%		40,1%		40,0%	42,3%	
Операционная прибыль.....	76,5	72,1	6%	88,1	(13%)	240,0	200,8	20%
Операционная маржа.....	26,2%	33,2%		30,8%		29,0%	31,5%	
Чистая прибыль.....	48,3	34,2	41%	58,2	(17%)	145,6	83,8	74%
Маржа чистой прибыли	16,5%	15,8%		20,3%		17,6%	13,2%	
Прибыль на акцию – базовая.....	0,13	–	–	0,16	(19%)	0,43	–	–
Прибыль на акцию – разводненная...	0,12	–	–	0,14	(14%)	0,36	–	–
Денежные средства, полученные от операционной деятельности.....	88,9	87,3	2%	80,1	11%	249,0	218,0	14%
Капитальные затраты (CAPEX) ²	81,3	51,0	59%	82,2	0%	216,3	144,5	50%
CAPEX в % от выручки.....	27,9%	23,5%		28,7%		26,1%	22,7%	

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГРУППЫ

Консолидированной выручка «Комстар-ОТС» за третий квартал 2006 года увеличилась на 34%, с \$217,4 млн. до \$291,8 млн. за аналогичный период 2005 года. Чистая выручка традиционного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 38% до \$182,4 млн. после введения принципа «платит звонящий», на долю которого пришлось приблизительно \$14,7 млн. выручки традиционного сегмента. Поступления из федерального бюджета (компенсация льгот по установке телефонов и абонентской плате для определенных категорий абонентов жилого сектора, таких, как пенсионеры, военные ветераны, предоставленных согласно действовавшему законодательству до 1 января 2005 года) добавили US \$8,0 млн. к выручке традиционного сегмента. Чистая выручка альтернативного сегмента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 29% до US \$109,4 млн., включая увеличившуюся на 32% выручку по сравнению с аналогичным периодом прошлого года от оказания услуг широкополосного доступа в Интернет частным пользователям с US \$14,8 млн. до US \$19,5 млн. Региональные компании, также входящие в состав альтернативного сегмента, продемонстрировали более чем семикратное увеличение выручки по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US \$12,8 млн. вследствие осуществления шести крупных приобретений в четвертом квартале 2005 года и в течение текущего года.

² Показатель CAPEX определяется как денежный поток, направленный на приобретение основных средств и нематериальных активов, а также неденежные поступления основных средств и нематериальных активов. См. Приложение 1 к данному пресс-релизу для определения CAPEX.

Показатель OIBDA Группы по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в третьем квартале увеличился на 18%, с US \$96,3 млн. до US \$113,9 млн., и на 23%, с US\$ 269,7 млн. до US\$ 331,2 млн., за девять месяцев 2006 года. Маржа OIBDA Группы несколько уменьшилась с 40,1% во втором квартале до 39,0% в третьем квартале, в результате совместного воздействия таких факторов, как возникновение дополнительных доходов с более низкой маржой, связанных с вводом в действие принципа «платит звонящий», и положительный эффект от бюджетных поступлений. Введение принципа «платит звонящий» дополнительно обеспечило порядка US\$ 3,8 млн. к OIBDA группы за третий квартал 2006 года. Рост расходов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вызван, главным образом, ранее озвученным увеличением расходов на содержание сотрудников в связи с ростом численности персонала и расходов на сетевой трафик. Расходы на содержание сотрудников увеличивались по сравнению с аналогичным периодом прошлого года из-за увеличения масштабов альтернативного сегмента, связанного, в том числе, с приобретением и консолидацией шести региональных компаний. Дополнительные расходы на трафик в размере US\$ 11,9 млн. обусловлены началом действия новых тарифов на терминацию трафика с фиксированных сетей на мобильные вследствие внедрения принципа «платит звонящий» в третьем квартале 2006 года.

Операционная прибыль группы в третьем квартале увеличилась на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года с US\$ 72,1 млн. до US\$ 76,5 млн., и на 20% с US\$ 200,8 млн. до US\$ 240,0 млн. за девять месяцев. Маржа операционной прибыли в третьем квартале составила 26% по сравнению с 31% во втором квартале и 33% годом ранее.

На рост операционной прибыли в абсолютном выражении повлияли более высокие амортизационные отчисления в течение квартала, явившиеся результатом пересмотра оставшегося срока полезного использования аналогового оборудования МГТС. Это оборудование в настоящее время выводится из эксплуатации ускоренными темпами, завершение этого процесса ожидается к 2012 году. Ускоренный вывод оборудования из эксплуатации даст положительный эффект для развития бизнеса за счет снижения текущих операционных затрат после цифровизации сети. Эффект от вышеупомянутого ускорения в сумме около US \$6,4 млн., а также амортизационные отчисления по нематериальным активам МГТС, отраженным в результате предварительного распределения цены приобретений акций МГТС на протяжении девяти месяцев, закончившихся 30 сентября 2006 года, в сумме US\$ 3,7 млн., увеличили общие расходы на износ и амортизацию до US\$ 37,4 млн. за квартал и до US\$ 91,2 млн. с начала года по настоящий момент. Ожидается, что расход на износ и амортизацию будет примерно на том же уровне и в четвертом квартале 2006 года, а также на протяжении нескольких кварталов 2007 года без учета возможного эффекта будущих приобретений.

Консолидированная чистая прибыль увеличилась на 41% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$ 48,3 млн. в третьем квартале и на 74% до US\$ 145,6 млн. с начала года по настоящий момент.

ПРОГНОЗ

«Комстар-ОТС» улучшает свои операционные показатели, сохраняя при этом действующую бизнес-модель. По последним результатам затраты на персонал в альтернативном сегменте растут быстрее выручки, поэтому Группа начала программу сокращения численности сотрудников альтернативного сегмента в Москве. В результате на групповой показатель маржи OIBDA за четвертый квартал 2006 года повлияют расходы на реструктуризацию, сумма которых

составит приблизительно US\$ 3 млн. Ожидается, что за весь 2006 год маржа OIBDA будет несколько ниже уровня 2005 года.

Руководство Группы считает, что усилия по реструктуризации должны позволить достичь положительных результатов в 2007 году. Ожидается, что маржа OIBDA в 2007 году, без учета влияния нового регулирования, увеличится примерно до 40%.

Однако в условиях действия новой законодательной базы, включая введение принципа «платит звонящий», правил присоединения и пропуска трафика, правил предоставления услуг дальней связи маржа OIBDA может снизиться примерно на 2%.

Альтернативный сегмент (Москва и регионы)

(млн. US\$)	3 квартал 2006 г.	3 квартал 2005 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 3 квартал 2005	2 квартал 2006 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 2 квартал 2006	9 месяцев 2006 г.	9 месяцев 2005 г.	Изменение 9 месяцев 2006/ 9 месяцев 2005
Москва и Московская область								
Выручка от услуг физическим лицам								
Выручка от голосовых услуг.....	0,6	0,8	(25%)	0,8	(25%)	2,3	2,4	(4%)
Выручка от услуг передачи данных и Интернет:								
услуги пакета СТРИМ.....	19,1	14,6	31%	19,4	(2%)	55,8	33,4	67%
Включая услуги комплексного тарифного предложения	2,0	0,1	1900%	0,9	122%	3,3	0,1	3200%
другие услуги широкополосного доступа.....	0,4	0,2	100%	0,4	0%	1,1	0,6	83%
Dial-up.....	2,3	3,4	(32%)	2,7	(15%)	8,4	13,1	(36%)
Прочее.....	0,1	0,0	100%	0,1	0%	0,2	0,1	100%
Итого.....	22,5	19,0	18%	23,4	(4%)	67,8	49,6	37%
Выручка от услуг корпоративным клиентам								
Выручка от голосовых услуг.....	15,4	18,0	(14%)	19,0	(19%)	53,4	54,1	(1%)
Выручка от услуг передачи данных и Интернета.....	20,1	15,6	29%	18,2	10%	56,1	44,6	26%
Доход от дополнительных услуг.....	3,1	2,0	55%	2,8	11%	8,6	6,7	28%
Прочее.....	0,5	0,6	(17%)	0,5	0%	1,5	1,8	(17%)
Итого.....	39,1	36,2	8%	40,5	(3%)	119,6	107,2	12%
Выручка от услуг операторам.....	29,9	27,0	11%	27,3	10%	84,4	82,1	3%
Прочая выручка.....	5,3	1,6	231%	2,3	130%	10,0	4,6	117%
Прочие регионы России.....	12,8	1,8	611%	9,8	31%	30,8	3,8	711%
Итого выручка альтернативного сегмента.....	109,6	85,6	28%	103,3	6%	312,6	247,3	26%
Выручка от межсегментных операций.....	(0,2)	(0,6)	(67%)	(0,5)	(60%)	(0,9)	(0,9)	0%
Чистая выручка альтернативного сегмента.....	109,4	85,0	29%	102,8	6%	311,7	246,4	27%

Чистая выручка альтернативного сегмента, включая межсегментные операции, увеличилась на 29% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$ 109,4 млн. Региональные компании в составе группы обеспечили US\$ 12,8 млн. к общей выручке по сегменту, что составило семикратное увеличение по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Прочие регионы России включают в себя ПортТелеком, Комстар-Украина, Южный филиал, филиал Комстар-Поволжье, Оверта, Конверсия Связь, Контраст Телеком, Юнител, ТНГС и Астелит.

Доходы от предоставления услуг связи физическим лицам выросли на 18% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$ 22,5 млн. Это увеличение объясняется продолжающимся ростом числа абонентов широкополосного доступа в жилом секторе, что составило 87% от общей выручки в жилом секторе, или US\$ 19,5 млн., в третьем квартале 2006 года по сравнению с 78%, или US\$ 14,8 млн., год назад. Выручка от оказания услуг широкополосного доступа в жилом секторе увеличилась на 32% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Запуск в сентябре 2006 года новой рекламной кампании, включая введение безлимитного тарифного плана «СТРИМ-ФЕСТ» за US\$ 15 в месяц, оказался успешным для привлечения новых абонентов. Общее число абонентов широкополосного доступа увеличилось до 313 189 клиентов по состоянию на конец третьего квартала 2006 года, что представляет собой 58% рост за год. Средний доход на линию ADSL (ARPL³) без учета платы за подключение увеличился в третьем квартале на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года с US\$ 18 до US\$ 19, и на 5%, с US\$ 19 до US\$ 20, за 9 месяцев 2006 года по сравнению с 9 месяцами 2005 года.

Выручка от предоставления услуг связи физическим лицам за вызовы на сети других (в основном, мобильных) операторов в соответствии с принципом «платит звонящий» увеличила выручку от услуг голосовой связи физическим лицам за 3 квартал 2006 г. приблизительно на US\$ 0,3 млн.

Выручка от предоставления услуг связи корпоративным абонентам увеличилась на 8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$ 39,1 млн.

На рост выручки в альтернативном сегменте повлияло изменение правил оказания услуг международной и междугородной связи и соответствующее изменение в отчетности по доходам от услуг дальней связи. Если бы действовали старые правила, доход от пропуска голосового трафика корпоративных клиентов в третьем квартале был бы приблизительно на US\$ 3,4 млн. выше, обеспечивая 4% рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В соответствии с новыми правилами пропуска международного и междугородного трафика, Группа заключила агентские соглашения с лицензированными провайдерами дальней связи, и с июня 2006 года начала перевод своей абонентской базы на агентские договоры. Перевод планируется завершить к концу 2006 года. По условиям агентских соглашений, Группа продает услуги официального оператора дальней связи, получая от последнего часть собираемых с абонентов доходов от дальней связи в виде комиссии. Комиссия примерно равняется валовой прибыли, которую Группа получала по прежним правилам. В соответствии с действовавшими ранее правилами, Группа признавала все доходы от международного и междугородного трафика развернуто, т.е. вся сумма поступлений показывалась как доход, а себестоимость трафика относилась к операционным расходам. По новым правилам доходы от услуг дальней связи клиентов, переведенных на агентскую схему обслуживания, отражаются свернуто, т.е. в качестве дохода признается только агентское вознаграждение от оператора дальней связи, а себестоимость равна нулю. Доходы от клиентов, еще не переведенных на агентскую схему в третьем квартале, отражались в отчетности развернуто.

³ См. Приложение А к данному пресс-релизу для определения ARPL.

	Новая агентская схема (свернуто)	Прежняя схема (развернуто)
Выручка.....	1,7	7,6
Себестоимость трафика.....	–	4,9

Если бы Группа продолжала учитывать все поступления от абонентов за оказание услуг международной и междугородной связи от лица операторов дальней связи как свою собственную выручку, то комиссия в размере US\$ 1,7 млн., учтенная в составе выручки в третьем квартале 2006 года, была бы отражена в отчетности как US\$ 3,4 млн. выручки и US\$ 1,7 млн. расходов на пропуск трафика в составе операционных расходов. Эта выручка была бы включена в состав выручки от корпоративных клиентов, в то время как в настоящее время он показан как доход от предоставления услуг операторам дальней связи – в разделе «Операторы». Это изменение в первую очередь затрагивает представление доходов и расходов в отчете о прибылях и убытках и не оказывает существенного влияния на основные показатели деятельности Группы.

Выручка от предоставления услуг связи корпоративным абонентам за вызовы на сети других (в основном, мобильных) операторов в соответствии с принципом «платит звонящий» увеличила выручку от услуг голосовой связи корпоративным клиентам за 3 квартал 2006 г. приблизительно на US\$ 0,7 млн.

Выручка от услуг передачи данных и доступа Интернет для корпоративных клиентов выросла на 29%, составив US\$ 20,1 млн., в основном благодаря увеличению количества организованных каналов.

Вклад дополнительных доходов, связанных с внедрением принципа «платит звонящий», как ожидается, будет иметь длительное положительное влияние на показатели выручки в четвертом квартале 2006 года как в корпоративном, так и в жилом секторе.

Доходы от предоставления услуг связи операторам возросли на US\$ 2,9 млн. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув US\$ 29,9 млн. В результате роста доходов от дальней голосовой связи в корпоративном и жилом секторе, как изложено выше, увеличил доходы от операторов примерно на US\$ 1,7 млн. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Прочие доходы возросли на 231%, составив US\$ 5,3 млн., в основном благодаря росту продаж модемов ADSL и другого оборудования нашим абонентам.

Традиционный сегмент (Москва)

	3 квартал 2006 г.	3 квартал 2005 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 3 квартал 2005	2 квартал 2006 г.	Изменение 3 квартал 2006/ 2 квартал 2006	9 месяцев 2006 г.	9 месяцев 2005 г.	Изменение 9 месяцев 2006/ 9 месяцев 2005
Выручка от услуг физическим лицам								
Выручка от голосовых услуг.....	87,6	54,1	62%	84,9	3%	237,2	163,5	45%
Выручка от таксофонов.....	0,3	0,3	0%	0,4	(25%)	1,0	3,1	(68%)
Дополнительные телекоммуникационные услуги.....	2,1	1,6	31%	3,0	(30%)	7,7	6,6	17%
Прочее.....	1,4	0,4	250%	0,6	133%	2,5	2,1	19%
Итого.....	91,4	56,4	62%	88,9	3%	248,4	175,3	42%
Выручка от услуг корпоративным клиентам								
Выручка от голосовых услуг.....	37,5	26,7	40%	34,3	9%	105,3	94,7	11%
Аренда линий.....	14,8	10,4	42%	12,3	20%	37,3	26,7	40%
Дополнительные телекоммуникационные услуги.....	3,6	1,9	89%	4,0	(10%)	10,6	9,0	18%
Прочее.....	2,5	2,0	25%	2,3	9%	9,0	5,2	73%
Итого.....	58,4	41,0	42%	52,9	10%	162,2	135,6	20%
Выручка от услуг операторам	58,7	58,7	0%	67,8	(13%)	183,1	152,0	20%
Итого выручка традиционного сегмента.....	208,5	156,1	34%	209,6	(1%)	593,7	462,9	28%
Выручка от межсегментных операций.....	(26,1)	(23,7)	10%	(25,8)	1%	(77,2)	(72,5)	6%
Чистая выручка Традиционного сегмента.....	182,4	132,4	38%	183,8	(1%)	516,5	390,4	32%

Чистые доходы в традиционном сегменте составили 38% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув US\$ 182,4 млн.

Доходы в жилом секторе увеличились на 62% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, достигнув US\$ 91,4 млн., включая компенсацию, полученную МГТС из федерального бюджета в размере US\$ 8,0 млн. за льготы, предоставленные некоторым категориям квартирным абонентов МГТС до 1 января 2005 года. Сумма была учтена в составе выручки в момент фактического поступления денежных средств.

В результате введения принципа «платит звонящий», доходы в третьем квартале 2006 года в жилом секторе увеличились примерно на US\$ 11,0 млн.

Доходы от оказания услуг корпоративным абонентам выросли на 42% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что составляет US\$ 58,4 млн., в основном благодаря увеличению регулируемых тарифов. Введение СРР положительно повлияло на доходы от голосового трафика корпоративных клиентов, обеспечив дополнительно US\$ 3,7 млн.

Выручка от предоставления услуг операторам снизилась на 13% по сравнению с предыдущим кварталом до US\$ 58,7 млн. в основном в связи с тем, что во втором квартале 2006 года в отчетность Группы была включена выручка от транзита некоторых видов трафика «Ростелеком». Выручка от пропуска этого трафика не включена в отчетность третьего квартала 2006 года по причине ожидания решения суда по коммерческому спору между «Комстар-ОТС» и компанией «Ростелеком».

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

Денежные средства от операционной деятельности за третий квартал 2006 выросли на 2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что составляет US\$ 88,9 млн.

В течение третьего квартала 2006 «КОМСТАР-ОТС» приобрел 728 000 обыкновенных акций МГТС, что составляет 0,91% акций с правом голоса и 0,76% всех акций МГТС на общую сумму US\$ 13,2 млн. по сравнению с US\$ 4,4 млн., израсходованных во втором квартале 2006. Эта сделка отражена в составе денежных потоков от инвестиционной деятельности.

Сумма денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности, нетто, составила US\$ 182,1 млн. и кроме приобретения акций МГТС включает US\$ 75,7 млн., израсходованных на покупку оборудования и US\$ 2,8 млн. на приобретение нематериальных активов. Кроме того, US\$ 138,1 млн. составили приобретения краткосрочных финансовых вложений, представляющие собой средств от IPO, временно размещенных на краткосрочных депозитах.

Денежные средства и их эквиваленты по состоянию на 30 сентября 2006 составили US\$ 525,8 млн., краткосрочные финансовые вложения – US\$ 488,0 млн.

CAPEX вырос на 59% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, составив US\$ 81,3 млн. за третий квартал 2006 года и на 50%, т.е. до US\$ 216,3 млн., за 9 месяцев 2006 года. Примерно 85% капитальных затрат третьего квартала 2006 года приходятся на традиционный сегмент.

СОБЫТИЯ, ПРОИСШЕДШИЕ ПОСЛЕ ЗАВЕРШЕНИЯ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

15 сентября 2006 года внеочередное собрание акционеров утвердило условия опционной программы для членов совета директоров и менеджеров среднего звена. Условия распределения фонда программы определяются отдельными решениями совета директоров «Комстар-ОТС». Общее количество акций в форме ГДР, которое послужит источником финансирования опционов и бонуса в виде акций, составляет до 4,5% от общего количества акций «Комстар-ОТС». Общее количество ГДР, приобретенных «Комстар-ОТС» с 30 октября, когда программа была запущена, и до 30 ноября этого года составило 8 776 761 (или 2,10% от общего количества выпущенных акций) на сумму почти US\$ 59,9 млн.

В рамках утвержденной опционной программы и в соответствии с отдельным решением совета директоров Группы 15 ноября 2006 года «Комстар-ОТС» заключил соглашения о передаче 8 776 757 акций (ГДР) (2,10% от общего количества выпущенных обыкновенных акций) некоторым членам совета директоров. В соответствии с одним из этих соглашений, 1 декабря 2006 года «Комстар-ОТС» перевел 2 507 645 акций в форме ГДР (0,60% от общего количества выпущенных акций) на счет г-на Щebetова С.Д., председателя совета директоров Группы. Рыночная стоимость переданного бонуса в виде ГДР на дату заключения соглашения составила \$17,8 млн.

26 октября 2006 года «Комстар–ОТС» объявил о приобретении у миноритарных акционеров МГТС 1 605 500 обыкновенных именных акций общества. Приобретенный пакет составляет 2,01% от общего количества обыкновенных именных акций, или 1,68% от размера уставного капитала МГТС. В результате доля владения «Комстар-ОТС» в МГТС увеличилась до 55,73% от размера уставного капитала, или 66,88% от общего количества выпущенных обыкновенных именных акций.

27 октября 2006 года «Комстар–ОТС» объявил о приобретении 75% плюс одна акция компании «Коллнет», действующей на межоператорском рынке, и Интернет-провайдера «Корнет», которые совместно представляют собой вторую по величине телекоммуникационную группу в Республике Армения.

27 октября 2006 года «Комстар–ОТС» объявил о заключении соглашения между ОАО «Международный аэропорт Шереметьево» и дочерним предприятием «Комстар- ОТС» ЗАО «ПортТелеком» о сотрудничестве при проведении совместного комплекса работ по разработке, построению и эксплуатации на концессионной основе современной широкополосной мультисервисной системы связи на территории аэропорта.

31 октября 2006 года «Комстар-ОТС» объявил о приобретении дочерней компанией «Комстар-Украина» 100% уставного капитала операторов связи Киева, компаний DG Tel и «Технологические системы». Общая сумма сделок составила \$4,7 млн.

16 ноября 2006 года «Комстар-ОТС» объявил о победе в тендере на получение лицензий на предоставление Wi-Max-услуг в частотном диапазоне 5,4 – 5,7 GHz на территории Киева, Киевской области, Одессы, Одесской области, а также Львова и Львовской области. Стоимость пакета лицензий составила \$ 0,8 млн.

4 декабря 2006 года «Комстар-ОТС» сообщил о подписании соглашения с греческой компанией Intracom Holdings о подписке на 51% акций компании Hellas on Line (HoL) в Греции за € 47,9 млн. Для проведения сделки требуется соблюдение ряда условий, в том числе получение одобрения от регулирующих органов Греции, которые, как ожидается, будут выполнены в течение первого квартала 2007 года.

ИНФОРМАЦИЯ О КОНФЕРЕНЦ-ЗВОНКЕ

Руководство Группы обсудит результаты третьего квартала 2006 года во время конференц-звонка, который состоится сегодня в 17:00 по Московскому времени.

Для подключения к каналу конференц-связи просим набрать следующие телефонные номера:

Великобритания: +44 20 7138 0817

США: +1 718 354 1171

Международный: +44 20 7138 0817

Вам также будет доступна запись сеанса конференц-связи по следующим номерам:

Великобритания: +44 20 7806 1970

США: +1 718 354 1112

Международный: +44 20 7806 1970

Пин-код доступа к записи: 4027548#

Приложение А

ПОКАЗАТЕЛИ, НЕ ЯВЛЯЮЩИЕСЯ ФИНАНСОВЫМИ ВЕЛИЧИНАМИ US GAAP

Настоящий пресс-релиз включает финансовую информацию, подготовленную в соответствии с принципами бухгалтерского учета, общепринятыми в США («US GAAP»), а также иные финансовые величины, которые упоминаются как не относящиеся к US GAAP. Показатели, не являющиеся финансовыми величинами US GAAP, должны рассматриваться в дополнение к показателям, подготовленным в соответствии с US GAAP, а не как альтернатива им.

OIBDA определяется как операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов, а маржа OIBDA определяется как OIBDA в процентах от операционной выручки. Мы представляем OIBDA и маржу OIBDA, так как мы рассматриваем их в качестве информативных для инвесторов показателей, отражающих нашу способность обслуживать долг в будущем, обеспечивать необходимый уровень капитальных вложений и оборотного капитала, а также прибыльность нашей деятельности. OIBDA не является показателем, отражающим финансовые результаты в соответствии с US GAAP, и не является альтернативой чистой прибыли в качестве измерителя операционной деятельности или денежным средствам от операционной деятельности в качестве измерителя ликвидности. В то время как износ основных средств и амортизация нематериальных активов рассматриваются стандартами US GAAP как операционные расходы, эти расходы, главным образом, представляют собой неденежное распределение стоимости внеоборотных активов, приобретенных или созданных в предыдущих периодах, на затраты текущего периода. Показатель OIBDA широко используется инвесторами в акции и долговые бумаги и аналитиками для оценки операционных показателей. Расчет OIBDA может отличаться от расчета, используемого другими компаниями; таким образом, сравнимость показателей может быть ограничена. OIBDA рассчитывается на основании консолидированной отчетности Группы следующим образом:

	3 квартал 2006		2 квартал 2006		3 квартал 2005		9 месяцев 2006		9 месяцев 2005	
	(млн. US\$)	% от выручки	(млн. US\$)	% от выручки	(млн. US\$)	% от выручки	(млн. US\$)	% от выручки	(млн. US\$)	% от выручки
Операционная прибыль	76,5	26,2%	88,1	30,8%	72,1	33,2%	240,0	29,0%	200,8	31,5%
Плюс: износ и амортизация	37,4	12,8%	26,9	9,3%	24,2	11,1%	91,2	11,0%	68,9	10,8%
OIBDA	113,9	39,0%	115,0	40,1%	96,3	44,3%	331,2	40,0%	269,7	42,3%

ARPL (ежемесячная средняя выручка в расчете на одну линию), не относящаяся к US GAAP финансовая величина, рассчитывается за каждый соответствующий период как частное от деления выручки «Комстар-ОТС» от услуг Стрим, включая широкополосный Интернет, платное телевидение и комплексное тарифное предложение, исключая плату за подключение, за период на среднемесячное количество абонентов «Комстар-ОТС», использующих соответствующие услуги в течение периода, и на количество месяцев в периоде. Сопоставление ARPL и доходов от оказания услуг, наиболее прямо сопоставимым финансовым показателем по US GAAP, представлена ниже. Мы считаем, что ARPL представляет полезную информацию инвесторам, поскольку характеризует степень успешности операций Компании и помогает руководству в

бюджетировании. Компания также считает, что ARPL представляет руководству полезную информацию в отношении уровня использования услуг Компании и их привлекательности. ARPL не должна рассматриваться в отрыве от финансовых величин US GAAP, или в качестве альтернативы последних.

ARPL для Стрим-Интернета, Стрим-ТВ и комплексного тарифного предложения (физические лица)

	3 квартал 2006 г.	2 квартал 2006 г.	3 квартал 2005 г.	9 месяцев 2006 г.	9 месяцев 2005 г.
Выручка от «Стрим», физические лица, за вычетом платы за подключение (US\$).....	17 489 683	19 129 882	9 877 028	53 050 051	25 511 083
Среднемесячное количество абонентов широкополосного доступа «Стрим».....	303 534	294 702	178 510	288 360	152 178
ARPL (US\$).....	19	22	18	20	19

CAPEX (капитальные затраты) – это денежные средства, уплаченные в связи с приобретением основных средств и нематериальных активов, а также неденежные поступления основных средств и нематериальных активов. CAPEX может быть рассчитан на основании консолидированной отчетности Группы следующим образом:

	3 квартал 2006		2 квартал 2006		3 квартал 2005		9 месяцев 2006		9 месяцев 2005	
	(млн.US\$)	% от выручки	(млн.US\$)	% от выручки	(млн.US\$)	% от выручки	(млн.US\$)	% от выручки	(млн.US\$)	% от выручки
Приобретение основных средств...	75,7	25,9%	68,6	23,9%	38,2	17,6%	195,4	23,6%	127,1	20,0%
Приобретение нематериальных активов.....	2,8	1,0%	12,4	4,3%	5,3	2,4%	16,1	1,9%	9,8	1,5%
Недежное приобретение основных средств и нематериальных активов.....	2,8	1,0%	1,2	0,5%	7,5	3,5%	4,8	0,6%	7,6	1,2%
CAPEX.....	81,3	27,9%	82,2	28,7%	51,0	23,5%	216,3	26,1%	144,5	22,7%

Приложение Б

ОАО “КОМСТАР - ОБЪЕДИНЕННЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ”
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ И СВОДНЫЕ ОТЧЕТЫ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

(в тысячах долларов США)	Неаудированные Три месяца по 30 сентября		Неаудированные Девять месяцев по 30 сентября	
	2006	2005	2006	2005
	Выручка от основной деятельности	291 795	217 379	828 193
Операционные расходы, нетто	(215 305)	(145 287)	(595 796)	(441 831)
Прочая операционная прибыль.....	–	–	7 616	5 806
Операционная прибыль.....	76 490	72 092	240 013	200 798
Процентные доходы	13 917	1 857	35 748	5 449
Процентные расходы	(3 375)	(4 146)	(13 760)	(12 168)
Прибыль от курсовых разниц, нетто...	5 216	1 951	15 063	1 043
Прибыль до налога на прибыль, прибыли от участия в зависимых предприятиях и доли миноритарных акционеров.....	92 248	71 754	277 064	195 122
Налог на прибыль	(21 906)	(16 388)	(57 839)	(50 304)
Прибыль от участия в зависимых предприятиях	632	4	2 045	96
Доля миноритарных акционеров	(22 722)	(21 124)	(75 651)	(61 102)
Чистая прибыль	48 252	34 246	145 619	83 812
Среднее количество выпущенных акций за три и девять месяцев по 30 сентября 2006 года – базовое.....	360 198 360	–	341 359 532	–
Прибыль на акцию за три и девять месяцев по 30 сентября 2006 года – базовая.....	0,13	–	0,43	–
Среднее количество выпущенных акций за три и девять месяцев по 30 сентября 2006 года – разводненное.....	417 940 860	–	399 102 032	–
Прибыль на акцию за три и девять месяцев по 30 сентября 2006 года – разводненная...	0,12	–	0,36	–

**ОАО “КОМСТАР - ОБЪЕДИНЕННЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ”
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ БАЛАНСЫ**

<i>(в тысячах долларов США)</i>	Неаудированный 30 сентября 2006	Аудированный 31 декабря 2005
Активы		
Текущие активы:		
Денежные средства и их эквиваленты	525 777	61 961
Краткосрочные финансовые вложения.....	487 964	128 812
Дебиторская задолженность по основной деятельности, нетто.....	120 171	78 310
Прочая дебиторская задолженность и расходы будущих периодов.....	82 143	80 572
Товарно-материальные запасы и запасные части	36 255	26 881
Активы, предназначенные для продажи.....	–	15 260
Отложенные налоговые активы, текущая часть...	19 874	13 432
Итого текущие активы.....	1 272 184	405 228
Основные средства, нетто	1 339 096	1 144 149
Нематериальные активы, нетто.....	157 096	55 355
Долгосрочные финансовые вложения	45 383	30 510
Денежные средства с ограничением по использованию.....	4 067	2 272
Отложенные налоговые активы, долгосрочная часть.....	8 232	3 847
Итого активы.....	2 826 058	1 641 361

**ОАО “КОМСТАР - ОБЪЕДИНЕННЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ”
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ БАЛАНСЫ (продолжение)**

<i>(в тысячах долларов США)</i>	Неаудированный 30 сентября 2006	Аудированный 31 декабря 2005
Обязательства и акционерный капитал:		
Текущие обязательства:		
Кредиторская задолженность	39 652	28 707
Отложенные доходы от подключения абонентов, текущая часть	42 480	42 598
Авансы, полученные от абонентов	42 314	41 228
Прочая кредиторская задолженность и начисленные расходы	51 249	43 409
Налоги к уплате	13 693	17 837
Долговые обязательства, текущая часть	105 394	86 617
Обязательства по финансовой аренде, текущая часть	13 740	14 050
Итого текущие обязательства	308 522	274 446
Долгосрочные обязательства:		
Отложенные доходы от подключения абонентов, за вычетом текущей части	115 793	110 514
Долговые обязательства, за вычетом текущей части.	40 986	102 184
Обязательства по финансовой аренде, за вычетом текущей части	20 055	30 765
Задолженность по льготам, предоставляемым работникам после выхода на пенсию	12 576	16 216
Безвозмездно полученные основные средства	111 177	102 746
Отложенные налоговые обязательства, долгосрочная часть	44 153	9 005
Итого долгосрочные обязательства	344 740	371 430
Итого обязательства	653 262	645 876
Доля миноритарных акционеров	545 347	516 114
Акционерный капитал:		
Уставный капитал	23 900	18 982
Собственные акции, выкупленные у акционеров	(3 929)	(3 929)
Добавочный капитал	1 068 460	100 051
Нераспределенная прибыль	496 293	352 647
Накопленный прочий совокупный доход	42 725	11 620
Итого акционерный капитал	1 627 449	479 371
Итого обязательства и акционерный капитал	2 826 058	1 641 361

**ОАО “КОМСТАР - ОБЪЕДИНЕННЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ”
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ И СВОДНЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ**

(в тысячах долларов США)

	Неаудированные Три месяца по 30 сентября		Неаудированные Девять месяцев по 30 сентября	
	2006	2005	2006	2005
Операционная деятельность:				
Чистая прибыль.....	48 252	34 246	145 619	83 812
Корректировки для приведения чистой прибыли к чистым поступлениям денежных средств от операционной деятельности:				
Износ и амортизация.....	37 449	24 159	91 208	68 861
(Прибыль)/убыток от выбытия основных средств и активов, предназначенных для продажи, и прочие неденежные (прибыли)/убытки, нетто.....	(2 114)	244	(4 191)	(4 644)
Отложенные налоги.....	104	160	(1 257)	2 516
Прибыль от участия в зависимых предприятиях	(632)	(4)	(2 045)	(96)
Прибыль по курсовым разницам по неоперационной деятельности, нетто.....	(4 009)	(1 927)	(9 517)	(1 043)
Льготы, предоставляемые работникам после выхода на пенсию.....	(412)	2 292	(4 407)	6 359
Доля миноритарных акционеров.....	22 722	21 124	75 651	61 102
Начисление резерва по сомнительным долгам.....	3 450	757	9 561	3 472
Снижение стоимости товарно-материальных запасов и запасных частей	–	–	1 013	–
Изменения текущих активов и обязательств:				
Дебиторская задолженность по основной деятельности.....	(14 084)	(4 060)	(52 648)	(17 070)
Прочая дебиторская задолженность и расходы будущих периодов.....	(2 298)	(5 525)	(1 690)	(15 444)
Товарно-материальные запасы и запасные части.....	(2 845)	356	(8 919)	(2 553)
Кредиторская задолженность.....	13 921	24 586	14 154	13 843
Отложенные доходы от подключения абонентов.....	(172)	995	(2 513)	11 261
Авансы, полученные от абонентов.....	(6 013)	(1 599)	(1 436)	747
Налоги к уплате.....	(6 194)	(2 226)	(5 013)	1 643
Прочая кредиторская задолженность и начисленные расходы.....	1 819	(6 243)	5 422	5 187
Денежные средства, полученные от операционной деятельности, нетто.....	88 944	87 335	248 992	217 953

ОАО “КОМСТАР - ОБЪЕДИНЕННЫЕ ТЕЛЕСИСТЕМЫ”
КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ И СВОДНЫЕ ОТЧЕТЫ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ (продолжение)

(в тысячах долларов США)

	Неаудированные Три месяца по 30 сентября		Неаудированные Девять месяцев по 30 сентября	
	2006	2005	2006	2005
Инвестиционная деятельность:				
Приобретение основных средств.....	(75 667)	(38 192)	(195 417)	(127 125)
Поступления от реализации основных средств и активов, предназначенных для продажи.....	4 066	180	29 001	441
Страховое возмещение по основным средствам.....	–	3 878	–	5 806
Приобретение нематериальных активов.....	(2 836)	(5 259)	(16 063)	(9 758)
Приобретение дочерних предприятий, за вычетом приобретенных денежных средств.....	–	(8 529)	(12 456)	(8 529)
Приобретение долей миноритарных акционеров.....	(13 216)	–	(150 241)	–
Приобретение долгосрочных финансовых вложений.....	–	(36 394)	–	(36 394)
Поступления от продажи долгосрочных финансовых вложений.....	341	–	341	–
Приобретение краткосрочных финансовых вложений.....	(138 082)	(162 243)	(499 456)	(235 998)
Поступления от продажи краткосрочных финансовых вложений.....	45 088	168 762	146 424	205 804
Уменьшение денежных средств с ограничением по использованию.....	(1 795)	(2 014)	(1 795)	(579)
Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, нетто.....	(182 101)	(79 811)	(699 662)	(206 332)
Финансовая деятельность:				
Поступления от выпуска обыкновенных акций, за вычетом расходов на размещение.....	(1 490)	–	975 519	–
Вклад держателя контрольного пакета акций.....	–	5 513	–	12 508
Вклады держателей миноритарных пакетов акций дочерних предприятий.....	510	–	510	–
Поступления от кредитов и займов.....	4 995	27 046	163 833	117 023
Погашение основной суммы задолженности по кредитам и займам.....	(7 420)	(13 173)	(216 036)	(108 959)
Погашение основной суммы задолженности по финансовой аренде.....	(1 740)	(3 234)	(10 178)	(5 389)
Дивиденды и иные выплаты акционерам.....	(1 662)	(14 660)	(1 662)	(17 393)
Денежные средства, полученные от / (использованные в) финансовой деятельности, нетто.....	(6 807)	1 492	911 986	(2 210)
Влияние пересчета из одной валюты в другую на денежные средства и их эквиваленты.....	627	193	2 500	(764)
Увеличение / (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов, нетто.....	(99 337)	9 209	463 816	8 647
Денежные средства и их эквиваленты, на начало периода	625 114	66 874	61 961	67 436

Денежные средства и их эквиваленты, на конец периода.....	525 777	76 083	525 777	76 083
---	---------	--------	---------	--------

ОАО «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» было создано путем объединения на базе ЗАО «КОМСТАР» бизнеса группы дочерних телекоммуникационных компаний АФК «Система» – операторов связи «Телмос» и «МТУ-Информ». В ноябре 2005 года в условиях консолидации бизнеса АФК «Система» в сегменте фиксированной связи под брендом «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» компания приобрела контрольный пакет акций в уставном капитале ЗАО «Телмос», ЗАО «Компания «МТУ-Информ»», ЗАО «МТУ-Интел» и ОАО «МГТС». Сегодня «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» – крупнейший мультисервисный оператор связи в Москве, Московской области, некоторых регионах России и СНГ, предоставляющий комплекс сервисов нового поколения на базе сети NGN КОМСТАР, услуги телефонной связи, передачи данных и аренды каналов, высокоскоростного доступа в Интернет, в том числе и беспроводного, видеоконференцсвязь, а также услуги интеллектуальной сети и кабельного телевидения. Акции «КОМСТАР – Объединенные ТелеСистемы» допущены к торгам на Московской фондовой бирже (МФБ) под тиккером CMST. Дополнительная информация в сети Интернет: <http://www.comstar-uts.ru>

Отдельная информация, содержащаяся в этом пресс-релизе, может содержать предполагаемые показатели или другие опережающие заявления, относящиеся к будущим событиям или будущей финансовой деятельности компании «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы». Вы можете определить опережающие заявления по наличию терминов "ожидать", "полагать", "предполагать", "оценивать", "намереваться", "будет", "возможно", "может", "вероятно", по наличию негативных производных от этих терминов, или по другим аналогичным выражениям. Мы хотим предупредить Вас, что эти заявления носят исключительно прогнозный характер, и что действительные события или результаты могут существенно от них отличаться. «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» не намерен корректировать эти заявления с целью отражения событий и обстоятельств, имевших место после указанной здесь даты, или отражения наступления непредвиденных событий. Существует множество факторов, способных привести к тому, что действительные результаты будут существенно отличаться от тех, которые содержатся в наших предположениях или опережающих заявлениях. Они включают в себя (среди прочих) общие экономические условия, нашу конкурентную среду, риски, связанные с ведением деятельности в России, быстрые технологические и рыночные изменения в наших областях деятельности, а также многие другие риски, конкретно относящиеся к компании «КОМСТАР-Объединенные ТелеСистемы» и её деятельности.