



## Пресс-релиз

### **Alcatel объявляет отличные результаты 4 квартала 2005 года. Чистый доход за 2005 год вырос на 61% и составил 930 млн. евро.**

#### Основные финансовые результаты 4 квартала:

- Объем продаж вырос на 7,6% по сравнению с аналогичным кварталом прошлого года и составил 4,094 млрд. евро.
- Доход от операций составил 541 млн. евро; прибыльность операций находилась на уровне 13,2%.
- Чистая прибыль (за всю корпорацию) составила 344 млн. евро; доход на одну акцию составил 25 евроцентов.
- Открытая валютная позиция (объем доступных наличных средств) составил 1,5 млрд. евро, что на 1,0 млрд. евро больше, чем в предыдущем квартале.

#### Основные финансовые результаты года:

- Объем продаж вырос на 7,3% и составил 13,135 млрд. евро.
- Доход от операций составил 1,189 млрд. евро; прибыльность операций находилась на уровне 9,1%.
- Чистая прибыль (за всю корпорацию) составила 930 млн. евро; доход на одну акцию составил 68 евроцентов.
- На следующем заседании акционеров, которое состоится 1 июня 2006 года, будет рассмотрено предложение о выплате дивидендов в размере 16 евроцентов на одну акцию.

**Париж, 2 февраля 2006 г.** Совет директоров компании Alcatel (Paris: CGEP.PA; NYSE: ALA) рассмотрел и одобрил результаты работы компании за 4 квартал 2005 года и за весь 2005 год. Объем продаж в **4 квартале** вырос на 7,6% до уровня 4,094 млрд. евро. Для сравнения, в 4 квартале предыдущего года он составлял 3,806 млрд. евро (без учета колебаний обменного курса евро к доллару США рост оставил 5,9%). Общая прибыльность (маржа) составила 34,8%. Доход от операций составил 541 млн. евро, а прибыльность операций находилась на уровне 13,2%. Чистая прибыль (за всю корпорацию) составила 344 млн. евро или по 25 евроцентов на акцию с учетом новых выпусков (30 центов США на ADS). Эти показатели включают доход от операций однократного характера в размере 2 евроцентов на акцию.

Объем продаж за **весь 2005 год** составил 13,135 млрд. евро, что на 7,3% больше по сравнению с 2004 годом. Без учета колебаний валютного курса рост составил 8,0%. Общая прибыльность (маржа) за весь год составила 35,3%. Доход от операций достиг уровня в 1,189 млрд. евро, а прибыльность операций составила 9,1%. Чистая прибыль (за всю корпорацию) составила 930 млн. евро или по 68 евроцентов на акцию (80 центов США на ADS). Эти показатели включают доход от операций однократного характера в размере 17 евроцентов на акцию.

Основные цифры	4 квартал 2005	4 квартал 2004	3 квартал 2005	Весь 2005 год	Весь 2004 год
в млн. евро, кроме EPS					
<b>Прибыли и убытки</b>					
Чистый объем продаж	4.094	3.806	3.289	13.135	12.244
Доход от операций	541	466	278	1.189	1.179
Доход от оперативных	464	187	392	1.139	707

действий					
Чистая прибыль	344	7	266	930	576
EPS - доход на акцию (в евро)	0,25	0,00	0,19	0,68	0,42
E/ADS* (в долларах)	0,30	0,00	0,22	0,80	0,50
Количество акций (млрд.)	1,38	1,36	1,38	1,38	1,36

\* Показатель E/ADS рассчитывался по обменному курсу 1,18 доллара за евро, который был установлен Федеральным резервным банком США в полдень 30 декабря 2005 года.

## **Вот как прокомментировал эти результаты Председатель и Исполнительный Директор Alcatel Серж Чурук:**

“Четвертый квартал оказался для Alcatel просто рекордным. Мы получили большую прибыль и показали высокую доходность бизнеса. Особенно радует увеличение открытой валютной позиции до полутора миллиардов евро за счет того, что в течение квартала приток капитала в компанию составил 0,9 млрд. евро. К середине 2005 года нам удалось добиться перелома в области проводной связи за счет успешной стратегии Triple Play в сочетании с настоящим прорывом в области операторских IP-решений для передачи данных. Кроме того, мы постоянно наращивали беспроводной бизнес на базе мультистандартных решений для радиодоступа, отлично отвечающих потребностям рынка, в сочетании с весьма эффективной программой научных исследований и конструкторских разработок. В 2005 году мы увеличили объем бизнеса на операторском рынке более чем на 10%, что выше средних темпов роста на этом рынке. На рынке частных коммуникаций тенденции были разными. С одной стороны, ощущались определенные трудности в области космических решений, однако в области корпоративной связи и на вертикальных рынках бизнес развивался довольно успешно.

Отличные результаты 2005 года позволяют компании Alcatel возобновить выплату дивидендов своим акционерам. Мы с удовольствием объявляем, что Совет Директоров предлагает Ежегодному Собранию Акционеров, которое состоится 1 июня 2006 года, утвердить решение о выплате дивидендов за 2005 года в размере 16 евроцентов на одну акцию”.

## **Перспективы**

“Мы ожидаем, что в течение всего 2006 года на операторском рынке будет продолжаться рост порядка 5%. Ускоренное распространение услуг IPTV и перевод операторских сетей на IP-технологии вызовут рост бизнеса на рынке проводной связи. Рост рынка беспроводной связи, видимо, замедлится по сравнению с прошлым годом, и здесь необходимо сосредоточиться на новых быстро развивающихся рынках и внедрении новых приложений во всех географических регионах. Темпы роста нашего бизнеса в этом году будут во многом зависеть от нормативной ситуации в области волоконно-оптических технологий, от темпов внедрения технологии 3G в Китае и от скорости, с которой операторы будут переходить на IP-технологии. Мы также ожидаем хороших результатов в секторе корпоративной IP-телефонии и на вертикальных рынках, особенно в транспортной, энергетической и оборонной отраслях.

Что касается общего бизнеса Alcatel, мы ожидаем, что его ускорение, зарегистрированное в конце 2005 года, продолжится в течение нынешнего квартала. Мы ожидаем, что объем продаж в этом квартале вырастет более чем на 10% по сравнению с первым кварталом 2005 года. С целом, на основании текущих данных о ситуации до середины 2006 года, мы ожидаем, что во втором квартале темпы роста снизятся. Тем не менее, мы уверены, что по результатам 2006 года темпы роста бизнеса Alcatel будут выше среднерыночных.

В области доходности наших операций мы ожидаем, что в течение 2006 года она несколько вырастет, несмотря на острую конкуренцию, наблюдаемую на некоторых рынках. Мы также ожидаем, что в течение 2006 года вырастет открытая валютная позиция Alcatel”.

<b>Данные по сегментам</b> в млн. евро	<b>4 кв. 2005</b>	<b>4 кв. 2004</b>	<b>3 кв. 2005</b>	<b>Весь 2005 год</b>	<b>Весь 2004 год</b>
<b>Объем продаж</b>					
Фиксированные коммуникации	1.720	1.531	1.282	5.213	5.125
Мобильные коммуникации	1.257	1.091	1.092	4.096	3.313
Частные коммуникации	1.161	1.219	928	3.918	3.946
Прочее	(44)	(35)	(13)	(92)	(140)
<b>Итого</b>	<b>4.094</b>	<b>3.806</b>	<b>3.289</b>	<b>13.135</b>	<b>12.244</b>
<b>Доход от операций</b>					
Фиксированные коммуникации	288	179	121	579	576
Мобильные коммуникации	139	149	116	436	418
Частные коммуникации	117	107	64	274	267
Прочее	(3)	31	(23)	(100)	(82)
<b>Итого</b>	<b>541</b>	<b>466</b>	<b>278</b>	<b>1.189</b>	<b>1.179</b>

Примечание: приведенные ниже комментарии сравнивают результаты 4 квартала 2005 года с результатами 4 квартала 2004 года.

## Развитие бизнеса в 4 квартале

### Фиксированные коммуникации

Доходы в 4 квартале увеличились на 12,3% до уровня 1,72 млрд. евро (в 4 квартале предыдущего года они составляли 1,531 млрд. евро). Высокие объемы продаж наблюдались в сегментах систем доступа, оптических систем и операторских IP-систем для передачи данных. Отдел систем доступа показал рекордные результаты, поставив на рынок оборудование для 6,7 млн. линий DSL. Таким образом, в течение года компания поставила на мировой рынок оборудование для 21,6 млн. линий DSL, то есть на 10% больше, чем в 2004 году. Растет объем продаж продуктов семейства IP DSLAM. Сегодня этот сегмент уже составляет значительную часть нашего бизнеса. Продукты IP DSLAM работают в сетях более 60 заказчиков. Рост на рынке доступа определяется заменой старых систем DSL на более современные, а также повышающимся спросом на передачу видео по операторских сетям. Рост на оптическом рынке вызывается новыми проектами строительства подводных кабельных систем и непрерывным спросом на новые решения для наземных городских сетей, которые готовятся к внедрению услуг Triple Play. Хорошие результаты показал IP-отдел. Наши системы IP-маршрутизации завоевали значительную долю рынка. В настоящее время мы поставили около 5 тысяч таких систем более чем ста заказчикам. Этот рост с большим запасом перекрывает ожидаемое сокращение бизнеса в области технологий MSWAN ATM. В течение квартала быстро развивался бизнес NGN/IMS. В частности, мы выиграли тендер в Европе на поставку комбинированного сервера, который будет поддерживать услуги, учитывающие местоположение абонента как фиксированных, так и мобильных сетей. На фоне этих успехов продолжилось сокращение бизнеса в области традиционных систем голосовой коммутации (TDM).

Доход от операций составил 288 млн. евро. Прибыльность операций составила 16,7%. Достойный вклад в это достижение внесли все подразделения, но особенно хочется отметить отличные результаты в области систем доступа, оптических систем и операторских IP-систем для передачи данных (IP carrier data).

### **Мобильные коммуникации**

Доходы в 4 квартале увеличились на 15,2% и составили 1,257 млрд. евро. Для сравнения, в 4 квартале предыдущего года они составляли 1,091 млрд. евро. Продолжился быстрый рост в сегменте гибридных сетей 2G/3G, где компания значительно расширила свою долю на рынках развивающихся стран Африки, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии, где сохраняется большой спрос на базовые услуги по передаче голоса. На рынке 3G мы наблюдаем положительное отношение заказчиков к технологии Alcatel HSDPA. Продолжается тестирование этой технологии в развитых странах. В течение квартала большие объемы продаж были зарегистрированы в области решений NGN/IMS для опорных мобильных сетей. Наши call-серверы отлично справляются с большими объемами трафика в Северной Америке, где один из наших серверов-рекордсменов обработал 10 миллиардов вызовов. В течение квартала у нас появились новые заказчики, в частности, в России и Индонезии. Продолжился рост на рынке мобильных приложений. Основное внимание на этом рынке мы уделяем конвергентным решениям для оплаты услуг абонентов, пользующихся кредитными и авансовыми тарифными планами (pre-paid и post-paid), и также приложениям для конечных пользователей (видео, музыка). В настоящее время приложения Alcatel поддерживают работу 20 процентов пользователей мобильных видеослуж.

Доход от операций составил 139 млн. евро. Прибыльность операций составила 11,1%. Доходность в этом секторе по-прежнему превышает 10%, несмотря на острую ценовую конкуренцию.

### **Частные коммуникации**

Доходы в 4 квартале сократились на 4,8% и составили 1,161 млрд. евро. Для сравнения, в 4 квартале предыдущего года они составляли 1,219 млрд. евро. Продолжился стабильный рост в области корпоративной связи и на вертикальных рынках. Корпоративный бизнес растет благодаря IP-телефонии, особенно в сфере малого бизнеса в Европе. Хорошие результаты были показаны в области голосовых XML-порталов, где мы приобрели бразильскую компанию для поддержки бизнеса Genesys. Кроме того, рост был достигнут на транспортном рынке в области безопасности и управления движением поездов. Кроме того, хорошие результаты показал отдел интеграции и услуг, поскольку на вертикальных рынках появились новые возможности для развития, особенно в транспортной и энергетической отрасли. Однако трудности космического бизнеса полностью перекрыли все перечисленные успехи. Эти трудности возникли из-за малого портфеля заказов, накопленного в течение 2004 года и из-за задержек с поступлением новых заказов в 2005 году как в области коммерческих, так и в области институциональных космических программ. В течение квартала было заказано строительство одного китайского коммерческого спутника. Кроме того, европейское космическое агентство ESA официально объявило о начале реализации программы "Галилео".

Доход от операций составил 117 млн. евро. Прибыльность операций составила 10,1%. Прибыльность операций в области корпоративной связи и на вертикальных рынках была выше среднерыночной прибыльности в данных сегментах.

\* \* \* \* \*

Совет Директоров Alcatel предложил ежегодному собранию акционеров, которое будет созвано 1 июня 2006 года, выплатить дивиденды за 2005 год в размере 16 евроцентов на одну акцию.

\* \* \* \* \*

## Результаты 4 квартала 2005 года (исторические результаты пересчитаны)

### Консолидированный отчет о прибылях и убытках:

- **Объем продаж:** 4,094 млрд. евро против 3,806 млрд. евро в 4 квартале 2004 г. (рост 7,6%) и против 3,289 млрд. евро в 3 квартале 2005 года.
- **Географическое распределение продаж:**

Западная Европа:	42%
Северная Америка:	15%
Азия:	14%
Остальной мир:	29%
- **Общая маржа:** 34,8% (35,8% в 4 квартале 2004 года).
- **Расходы на продажи, общие и административные расходы (SG&A):** (489) млн. евро (11,9% от объема продаж).
- **Расходы на научные исследования и конструкторские разработки (НИОКР):** (396) млн. евро (9,7% от объема продаж).
- **Прибыль от операций:** 541 млн. евро (прибыльность операций 13,2%).
- **Прибыль от оперативных действий:** 464 млн. евро, включая:
  - Выплаты по акциям (14) млн. евро
  - Реструктуризация (63) млн. евро
- **Доход от продолжающихся операций:** 346 млн. евро, включая:
  - Чистый финансовый доход (3) млн. евро
  - Налоговые платежи (115) млн. евро
- **Чистая прибыль (за всю Группу):** 344 млн. евро
- **Доход на одну акцию (EPS) с учетом новых выпусков:** 25 евроцентов [30 центов США на ADS]. При этих расчетах мы исходили из того, что в обращении находится 1,38 млрд. акций.

### БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ:

- **Оборотный рабочий капитал:** 862 млн. евро, что составляет 6,6% от оборота за последние 12 месяцев.
- **Наличные средства и их ликвидные эквиваленты:** 5,15 млрд. евро.
- **Открытая валютная позиция:** 1,5 млрд. евро.

## Результаты 2005 финансового года (исторические результаты пересчитаны)

### Консолидированный отчет о прибылях и убытках:

- **Объем продаж:** 13,135 млрд. евро против 12,244 млрд. евро в 2004 году (рост 7,3%)
- **Географическое распределение продаж:**

Западная Европа:	41%
Северная Америка:	14%
Азия:	15%
Остальной мир:	30%
- **Общая прибыльность (маржа):** 35,3% (37,7% в 2004 году)
- **Расходы на продажи, общие и административные расходы (SG&A):** (2,0) млрд. евро (15,2% от объема продаж)
- **Расходы на научные исследования и конструкторские разработки (НИОКР):** (1,443) млрд. евро (11,0% от объема продаж)
- **Доход от операций:** 1,189 млрд. евро, прибыльность операций 9,1%
- **Доход от оперативных действий:** 1,139 млрд. евро, включая:
  - Выплаты по акциям (69) млн. евро
  - Реструктуризация (110) млн. евро
  - Продажа консолидированных активов 129 млн. евро

- **Прибыль от продолжающихся действий:** 984 млн. евро, включая:
  - Чистые финансовые убытки (50) млн. евро
  - Чистые убытки аффилированных компаний (14) млн. евро
  - Налоговые платежи (91) млн. евро
- **Чистая прибыль (за всю Группу):** 930 млн. евро
- **Доход на одну акцию (EPS) с учетом новых выпусков:** 68 евроцентов [80 центов США на ADS]. При этих расчетах мы исходили из того, что в обращении находится 1,38 млрд. акций.

## **БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ:**

- **Оборотный рабочий капитал:** 862 млн. евро, что составляет 6,6% от оборота за последние 12 месяцев.
- **Наличные средства и их ликвидные эквиваленты:** 5,150 млрд. евро.
- **Открытая валютная позиция:** 1,5 млрд. евро.

Оговорка "Safe Harbor", необходимая в соответствии с Законом 1995 года о судебных спорах, связанных с обращением частных ценных бумаг (Private Securities Litigation Reform Act): *Настоящий пресс-релиз содержит прогнозы, относящиеся (i) к ожиданиям компании Alcatel, связанным с результатами ее деятельности в будущем, включая, без ограничений, объем продаж и доход от операций в первом квартале и за весь 2006 год, а также доход от операций и доход на одну акцию (EPS) (ii) к заявлениям по поводу ожидаемых преимуществ, которые получит Alcatel в 2006 году в результате сокращения себестоимости продуктов и выполнения программы реструктуризации, (iii) к предполагаемому росту доходов от новых технологий, и (iv) преимуществам стратегического партнерства, приобретения новых компаний и продажи части своих активов. Эти прогнозы основаны на текущих ожиданиях, предсказаниях и допущениях, включающих ряд рисков и неопределенностей, которые могут привести к тому, что реальные результаты деятельности компании Alcatel будут значительно отличаться от прогнозируемых. Эти риски и неопределенности включают: способность Alcatel продолжать программу реструктуризации и сокращения расходов; способность этих мер принести желаемые результаты, включая, помимо прочего, увеличение чистого дохода и получение другие преимуществ; общую экономическую ситуацию (включая колебания валютных курсов) и неопределенности в бизнесе заказчиков Alcatel; пользовательский спрос на продукты и услуги Alcatel; способность компании контролировать свои расходы и издержки; общий рост мирового рынка; ситуацию и темпы роста на рынке телекоммуникаций и общие экономические условия в стране и в мире; и влияние каждого из перечисленных факторов на объем продаж и доходы компании. Более подробные списки и описания рисков и неопределенностей приводятся в отчетах Alcatel для Комиссии по ценным бумагам и биржам (SEC). Alcatel отказывается от любых намерений или обязательств по обновлению или пересмотру своих прогнозов в результате получения новой информации, будущих событий или по каким-либо другим причинам.*

## **О компании Alcatel**

Компания Alcatel предоставляет коммуникационные решения, позволяющие операторам связи, сервис-провайдерам и корпоративным пользователям поддерживать услуги, связанные с передачей голоса, данных и видео, для своих заказчиков и сотрудников. Используя свое лидерство в области сетевых технологий, приложений и услуг для широкополосной фиксированной и мобильной связи, Alcatel предоставляет своим заказчикам все преимущества широкополосного мира. Объем продаж Alcatel в 2004 году составил 12,3 млрд. евро. Располагая штатом в 56.000 сотрудников, Alcatel осуществляет свою деятельность более чем в 130 странах мира. Более подробную информацию вы найдете на сайте компании Alcatel в Интернет: <http://www.alcatel.com>

## **Для вопросов:**

[inna.tereshchenko@alcatel.ua](mailto:inna.tereshchenko@alcatel.ua)